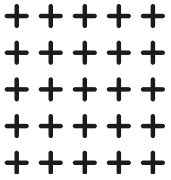




# Profesyonel satıcılık eğitimi



## 2024/2025



2024/2025

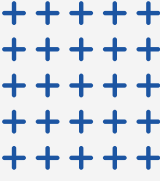
Uzaktan çalışma + yüz yüze

 **akademi**

Email : [info@kaakademi.com](mailto:info@kaakademi.com)

İletişim: 0532 475 37 60

# Profesyonel satıcılık eğitimi



## Hizmetin içeriği

Satış Temelleri

Müşteri Psikolojisi ve Davranış

İletişim Becerileri

Ürün Bilgisi

Müşteri İkna Teknikleri

Satış Teknikleri ve Stratejileri

Satış Sunumu

Müşteri İlişkileri Yönetimi

Zaman Yönetimi

Satış Hedefleri ve Performans Analizi:

Fiyat Müzakereleri

Satış Teknolojileri ve Araçları

İş Etikleri ve Profesyonellik

Müşteri Memnuniyeti ve Geri Bildirim

**Bu eğitim hizmetimiz için fiyat bilgisi isteyiniz.**

